

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

CAMBON PARTNERS STRUCTURE SON PÔLE DEBT ADVISORY

Paris, le 18 juillet 2024 : Cambon Partners annonce l'arrivée de Laurent Neubauer comme Directeur du pôle Debt Advisory. Il aura notamment pour mission d'accompagner les clients sur l'ensemble de leurs problématiques de financement et de refinancement.

Une discipline renforcée qui accompagne la croissance de la banque d'affaires

Après le renforcement du cercle d'associés et l'arrivée de Nicolas Saint-Pierre pour développer la practice « Santé » en mai dernier, Cambon Partners accueille Laurent Neubauer pour accompagner les clients de la banque dans le cadre de transactions structurées.



Diplômé de l'EM Lyon, Laurent Neubauer a démarré sa carrière en 2017 chez LCL en Leveraged & Acquisition Finance. Cinq ans plus tard, il rejoint Edmond de Rothschild CF, d'abord comme associate, puis vice-président où il gérait les opérations LBO et Corporate principalement, en se concentrant sur le financement d'acquisitions, le refinancement et le financement des croissances externes.

Son arrivée chez Cambon Partners devrait être suivie par d'autres recrutements pour développer la practice Debt advisory dans les prochains mois.

« Je suis ravi de rejoindre l'aventure Cambon Partners, déjà reconnue sur le marché pour son expertise en fusions et acquisitions, son focus sur les secteurs de croissance et innovants, et son aptitude à fournir des conseils stratégiques premium à ses clients. Je suis très heureux de contribuer au développement de cette practice, déjà largement déployée Outre-Atlantique avec un défi qui m'inspire : accompagner au mieux nos clients dans leurs besoins complexes en proposant des solutions de financement sur-mesure » explique Laurent Neubauer.

Des ambitions confortées pour les prochaines années

Cambon Partners entend répondre à tout type d'opération financière en proposant un accompagnement complet sur les transactions, incluant notamment le volet Financement. À ce titre, quelques récentes transactions illustrent ce savoir-faire à l'image de Eres (services financiers), Bnetwork (hospitality), Weezevent (software) ou encore BK Consulting (services IT).

Les développements récents s'inscrivent dans cette stratégie visant à couvrir l'ensemble du cycle de financement des clients par une approche sur mesure portée par une équipe dédiée dans un contexte de marché en constante évolution :

« Nous observons une reprise du marché du financement depuis le deuxième trimestre de l'année se traduisant par une intensité concurrentielle particulièrement forte sur les primes assets. Nous sommes par ailleurs dans un contexte de taux baissier qui devrait se traduire par davantage de transactions d'ici la fin de l'année, mais qui doit composer avec le contexte législatif du moment et le sentiment d'attentisme associé. Les secteurs des services financiers, de la tech et de la santé restent très plébiscités par les prêteurs et les investisseurs pour leur résilience et leur potentiel de croissance ; une tendance qui offre un avantage tactique aux expertises sectorielles et aux prêteurs historiques avec un retour des staple financing permettant une vraie sécurité de process.

Enfin, des solutions de financements spécifiques peuvent offrir des relais pertinents pour les sociétés et les fonds d'investissement avec par exemple, la mise en place de crédit de croissances externes structurés et le refinancement d'endettement existant (y.c. d'éventuelles OC), l'intégration de clauses de portabilité ou encore des amend & extend de la documentation existante » détaille Laurent Neubauer.

À PROPOS DE CAMBON PARTNERS

Cambon Partners est une banque d'affaires spécialiste des entreprises de croissance. Créée en 2003, l'équipe a conduit avec succès plus de 450 transactions au travers de ses bureaux de Paris et de Londres. Cambon Partners se classe chaque année, parmi les acteurs M&A Midmarket les plus actifs en Europe (classements Thomson Reuters, MergerMarket, Décideurs).